



maxim®

**Открой свой бизнес
по франшизе
сервиса «Максим»**

«Максим» — известный бренд, работающий в разных городах и странах.

/// 0 сервисе



2003

год основания
сервиса

22

страны мира

> 900

городов присутствия

> 10 млн

скачиваний приложения
«Максим» на Android, iOS
и Windows Phone

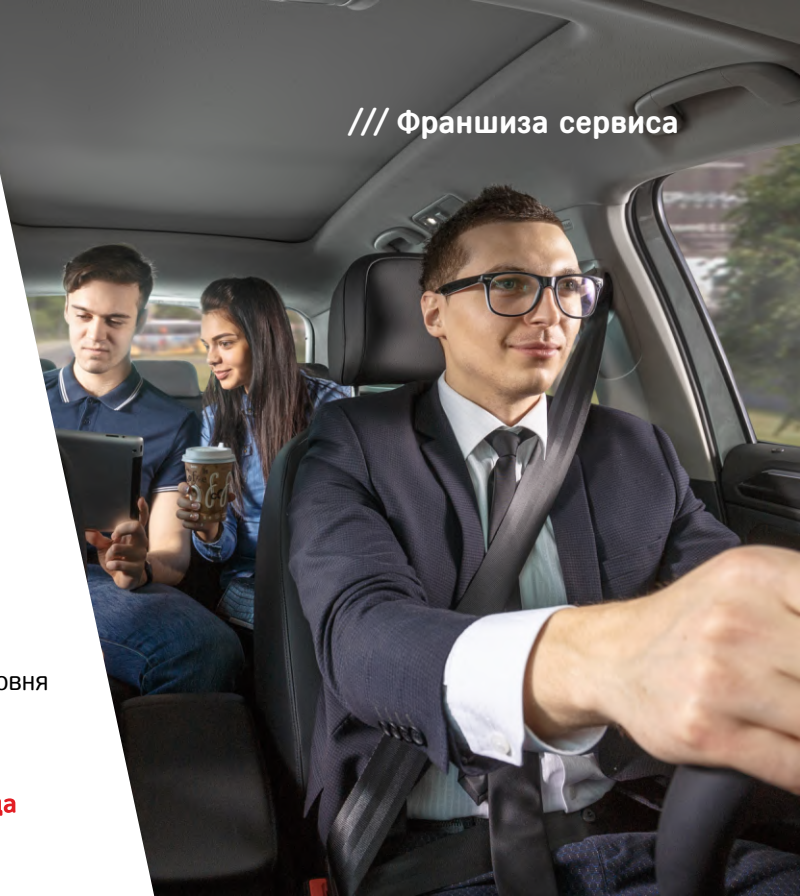
Посмотреть видео о компании

moxim®

/// Франшиза сервиса

В 2016 году запущена франшиза сервиса «Максим». В ее основе — стремление оказывать услуги мирового уровня в любой точке мира.

Посмотреть свободные города



maxim[®]

/// Динамика развития

В географии сервиса
более 500 городов,
открытых по франшизе.





Сервис для управления

Настраивайте и контролируйте рабочие процессы из любой точки мира.

[Посмотреть видео](#)



Приложение для водителей

Taxsee Driver — мобильный офис для самостоятельной работы водителя.

[Посмотреть видео](#)



Приложение для клиентов

Пассажир взаимодействует с сервисом в своем смартфоне.

[Посмотреть видео](#)



Обучение и поддержка

Обучающие материалы и поддержка специалистов по всем вопросам.

[Посмотреть видео](#)



Рекламные материалы

Разработаны рекламные стратегии и коммуникации с пользователями.

[Посмотреть примеры](#)



Услуги информационного центра

Профессиональные коммуникации с пассажирами и водителями.

[Посмотреть видео](#)



Телефонный номер

Бесплатное предоставление и обслуживание номера для заказа такси.

[Посмотреть видео](#)



Удаленный офис

Круглосуточная поддержка водителей и пассажиров.

[Посмотреть видео](#)

[Посмотреть видеопрезентацию для потенциальных партнеров](#)

maxim[®]

/// Экономика франчайзи

Доходы

Что принесет прибыль

Комиссия от 10 до 20 %
за каждый выполненный
водителем заказ.

Расходы

Затраты, которые
несет франчайзи

Офис, реклама,
налоги, роялти.

**Посмотреть калькулятор
для подсчета доходов и расходов**



An aerial photograph of a busy city street, viewed from a high angle. The street is filled with cars, some in motion (blurred) and some parked. The street is lined with lush green trees on both sides. The overall scene is a typical urban environment.

maxim[®]

/// Условия франшизы

Оплачивайте паушальный взнос
и получайте эксклюзивные права
на территорию города.

Паушальный взнос
для городов с населением

до 20 тыс. чел. — **50 000 ₺**
от 20 тыс. чел. — **100 000 ₺**

0% роялти
на старте работы

Размер зависит от выручки франчайзи

5 руб/звонок —
оплата услуг информационного центра



/// Удаленный офис

Развивайте бизнес в своем населенном пункте, а наши менеджеры возьмут на себя круглосуточную поддержку водителей и пассажиров.

Расходы на удаленный офис

Население/ период	За первый календарный месяц	За второй и последующие
до 20 тыс. чел.	2 500 ₹	5 000 ₹
от 20 тыс. чел.	5 000 ₹	10 000 ₹

[Посмотреть видео](#)



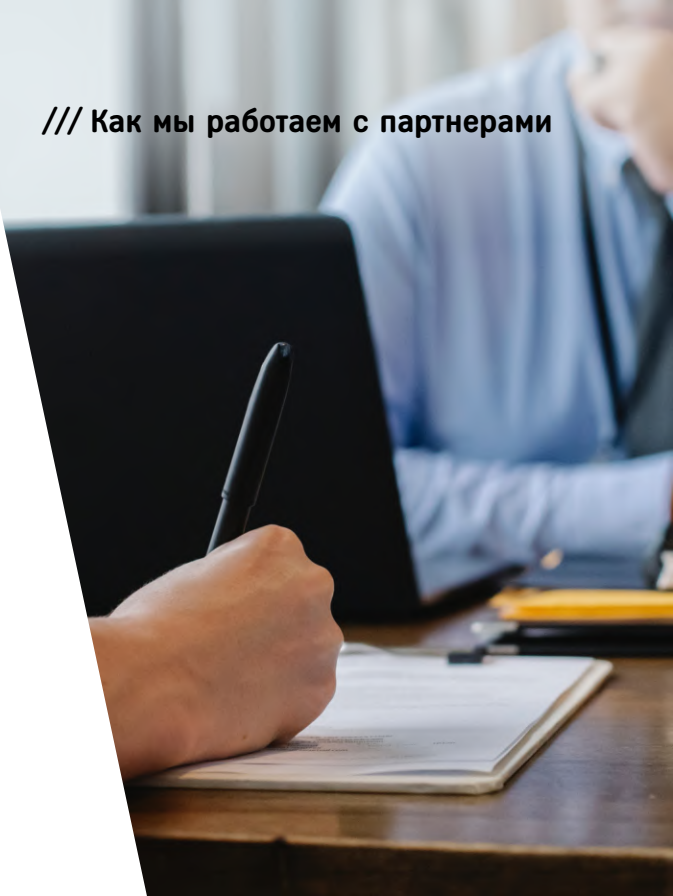
/// Как мы работаем с партнерами

Если вы решите работать с нами, необходимо отправить реквизиты юридического лица, с которым будет заключаться договор.

Что зарегистрировать, ИП или ООО, — вы решаете самостоятельно.

При подписании договора нужно внести сумму в размере паушального взноса.

Мы закрепляем за вами территорию города и открываем доступ к нашим программам.



У вас будет 3 месяца, чтобы запустить свой сервис.
Что нужно сделать за это время:

1

Пройти обучение

Франчайзи учится работать с программным комплексом сервиса, изучает стандарты работы, получает консультации по ведению бизнеса.

2

Настроить систему

Франчайзи анализирует работу конкурентов, настраивает карту города и тарифы.

3

Запустить рекламу

После консультации со специалистами сервиса франчайзи разрабатывает рекламную кампанию, заказывает рекламные материалы для привлечения водителей и клиентов и размещает их на выбранных площадках.

4

Старт работы

Номер телефона заказа подключается к информационному центру, город добавляется в приложение «Максим» и на сайт.
Можно начинать работу.

Посмотреть видео о том, как мы работаем с партнерами



maxim[®]

Получите консультацию
прямо сейчас

☎ +7 3522 200-202

+7 909 149-72-35

✉ franchise@taximaxim.com

➤ franchise.taximaxim.com

👁 vk.com/maxim_franchise